

## Syniverse 携手联动优势为漫游用户带来免费 Wi-Fi 服务

*银行用户可在海外使用免费 Wi-Fi，实现移动购物*

2016 年 6 月 29 日，美国佛罗里达州坦帕市 – 移动支付服务提供商[联动优势科技有限公司](#)（以下简称“联动优势”）正与 Syniverse 合作，为前往中国台湾和泰国旅行的银行贵宾卡用户提供免费不限量的 Wi-Fi 接入，助力推动中国各银行机构加强其客户忠诚度计划。银行机构将承担持卡人在此期间所产生的 Wi-Fi 上网费用，用户则在漫游时不会产生数据流量费用。

联动优势表示，移动支付的兴起增加了消费者随时随地上网购物的需求，与 Syniverse 及金融机构合作提供免费不限量的网络连接，确保了银行客户在出国时能够使用自己的移动设备轻松购物。

赞助 Wi-Fi 是联动优势在移动支付方面尝试的一部分，针对其中国的银行合作伙伴的持卡用户。银行机构向持卡人提供免费 Wi-Fi 作为其经常使用银行业务的回报，以此增强客户忠诚度，而联动优势则能够拉升其依赖网络连接的移动支付业务。

在幕后，Syniverse 利用其 Wi-Fi 服务及与移动服务提供商之间的关系网络，为中国台湾和泰国的 10 万多个 Wi-Fi 热点协调 Wi-Fi 连接。用户只需下载一个 Wi-Fi 移动应用，使用一次性密码进行验证之后，移动应用会自动连接到附近的热点。接下来，Wi-Fi 解决方案会监测每位用户的数据消耗情况，管理联动优势与 Wi-Fi 提供商之间的清算和财务结算。

Syniverse 为亚洲的消费品牌和移动服务提供商发现了一个机会，通过赞助消费者移动数据服务费用，共同挖掘收入潜力，到 2019 年实现高达 60 亿美元的年收入。调查结果显示，当有激励措施鼓励用户使用移动数据服务时，消费者的内容消费可增长 40%。

“消费者想要使用更多数据，享受更丰富的移动体验。品牌和运营商则刚刚开始意识到赞助数据所带来的收入机会和客户交互的收益。” Syniverse 全球副总裁兼亚太区董事总经理，企业解决

方案集团，George Guo 表示，“发掘这个潜力的关键将是品牌与运营商协作的结果，我们与联动优势所签订的协议是开启这类合作很好的范例。”

Syniverse 与联动优势签署协议的基础，是建立在近期亚洲市场所取得的一系列成就之上的，包括向 Line 这样一个快速增长的移动电话、消息、娱乐和社交媒体应用，提供信息触及服务，还帮助[亚马逊中国](#)提升与其移动客户交互能力。另外，Syniverse 近期推出了[全球首个高清 VoLTE](#) 漫游服务，以及与中国[腾讯](#)和新加坡 [Bigo](#) 合作部署移动信息平台。

## 关于 Syniverse

Syniverse 是全球领先的移动解决方案提供商，与近 200 个国家和地区超过 1500 个移动服务提供商、企业、互联网服务提供商和互联网应用提供商建立联系，能够在不同且快速发展的网络、设备和应用程序间实现无缝移动通信。我们交付创新性的云解决方案，通过不间断服务和实时互动，提供卓越的终端用户体验。在超过 25 年的时间里，Syniverse 都在不断简化复杂性，以提供随时随地简单的移动互操作体验。了解更多信息，请访问 [www.syniverse.com](http://www.syniverse.com)，或加入 Syniverse 中国官方微信账号：Syniverse\_PRC。如有业务合作需求，请联系 [enterprisesupport@syniverse.com](mailto:enterprisesupport@syniverse.com)。

# # #

## 更多信息，请联系

**Bobby Eagle**  
Syniverse Public Relations  
+1.813.637.5050  
[bobby.eagle@syniverse.com](mailto:bobby.eagle@syniverse.com)